

はじめてのM&A；基本の流れと費用のすべて

株式会社iMEx M&A;アドバイザー部門 | 中小企業庁M&A;支援機関

01 M&A;とは何か 1分でわかる基礎知識

M&A; (Mergers and Acquisitions) とは、会社・事業の合併や買収のことです。大企業がやるものというイメージがありますが、近年は年商1,000万円～5億円規模の中小企業・個人事業主でも活発に行われています。後継者不在・経営者の高齢化・新たなステージへの挑戦など、さまざまな理由で選ばれています。

- 会社・事業を次の人に引き継ぐ方法のひとつ
- 廃業よりも従業員・顧客・ブランドを守る
- 赤字・小規模でも成立する事例が多数ある

02 売却の流れ 7つのステップ

STEP 1	初回相談・秘密保持契約（NDA）	状況をヒアリング。費用・秘密厳守の確認。
STEP 2	企業価値の試算・売却方針の決定	事業の強み・財務を整理し、おおよその価格帯を確認。
STEP 3	仲介契約の締結	正式に依頼。着手金・中間報酬は不要（iMExの場合）。
STEP 4	企業概要書（IMシート）の作成	ノンネームの資料を作成。買い手候補への提示資料。
STEP 5	買い手候補の探索・アプローチ	プラットフォーム・SNS・ネットワークを活用して探索。
STEP 6	トップ面談・条件交渉・基本合意	経営者同士が直接会い条件交渉。意向表明書を締結。
STEP 7	デューデリジェンス・最終契約・クロージング	買い手による調査後、最終契約を締結。成約。

03 費用体系 iMExのシンプルな料金

費用の種類	iMExの場合	大手仲介の場合
着手金	0円	50～300万円
中間報酬	0円	成功報酬の10～20%
成功報酬	譲渡額に応じた料率（成約時のみ）	レーマン方式（最低1,000万円以上）

※ 成功報酬：500万円未満150万円、5,000万円未満250万円、1億円未満500万円、5億円未満は譲渡額x5%

04 よくある誤解 これは思い込みです

誤解（よくある声）	実際は
大手にしか頼めない	年商1,000万円からOK。スモールM&A;専門の仲介会社があります
赤字では売れない	顧客基盤・立地・ノウハウなど数字以外の価値で売れた事例多数
決算書が読めないと無理	必要な整理はプロがサポート。数字が苦手でも大丈夫です
話が漏れるのでは	秘密保持契約（NDA）を締結。情報管理は最優先事項です



まずはLINEで無料相談。

<https://lin.ee/XiAEi37>

株式会社iMEx | 中小企業庁M&A;支援機関 | imexinc.co.jp/manda